零售業 《 能力標準說明 》 能力單元

「多渠道推廣傳播」職能範疇

· 多朱旦任庚恃储」		
	名稱	制定新聞軟文營銷策略及促進企業公共關係
	編號	107177L5
	應用範圍	在市場營銷的過程中,利用具有新聞價值的事件,或利用發表對消費者有導向作用的文章,策劃、組織各種形式的活動,藉此製造"話題熱點"來吸引媒體和社會公眾的注意與興趣,以達到促進銷售的目的,也可以把企業要傳達的目標信息傳播得更準確及詳盡,促進企業公共關係。
	級別	5
	學分	12 (僅供參考)
	能力	表現要求 1. 掌握新聞及軟文營銷的概念和特點

零售業 《 能力標準說明 》 能力單元

「多渠道推廣傳播」職能範疇

能力 5. 掌握新聞及

- 5. 掌握新聞及軟文促進企業公共關係方法
 - 瞭解新聞及軟文對促進企業公共關係的優點
 - 新聞及軟文具有及時傳播特性。企業發生了具有對外宣傳價值的重大事件,就必須在第一時間把信息傳播出去,否則就失去了新聞價值
 - 新聞具有完整闡釋功能,可以用文字把一件事說得明白,把企業要傳達的目標信息傳播得更 進確、詳盡
 - 新聞及軟文推廣具備危機公關職能
 - 好新聞及軟文具有二次傳播特性。所謂"二次傳播",就是一個媒體首先發佈出來之後,別的 媒體紛紛轉載
 - 選擇及運用適當新聞及軟文促進企業公共關係,例如:
 - 宣傳企業重要活動,例如:
 - 參與慈善活動
 - 行業特色事件
 - 危機公關事件
 - 企業CEO營銷,例如:
 - CEO故事訪談
 - 發表行業性觀點
 - 回應社會熱點點評
 - 宣傳社會責任
 - 宣傳企業價值理念,例如:
 - 企業文化觀
 - 企業成長歷程
 - 品牌故事
 - 選擇及利用網路意見領袖合作(Key Opinion Leader KOL)
 - 瞭解網路意見領袖的優點
 - 意見領袖懂得其消費者層的個性化需求,容易受到消費者的信任
 - 意見領袖在社群傳播中起著重要的中介作用,並掌握著該消費者層大量的社群資源
 - 容易取得網路意見多樣性的推薦
 - 檢討網路意見領袖的特點
 - 生活經驗豐富,知識面廣
 - 交際廣泛,同公眾聯繫密切,有較高的威望
 - 具有較高的社會經濟地位
 - 樂於創新
 - 選擇適當網路意見領袖
 - 通過調查或憑經驗或邏輯來確定意見領袖在目前環境中的角色
 - 意見領袖往往是特定領域的專家

6.展示專業能力

- 執行的新聞營銷及軟文營銷方案能夠符合企業發展的要求
- 選擇及運用新聞及軟文促進企業公共關係方法
- 在考慮和制定新聞營銷及軟文營銷方案策略時,必須遵循政府及監管組織最新的法例如資訊、私隱 及資訊安全等,確保所推行的營銷策略不違反相關條例

評核指引

此能力單元的綜合成效要求為:

- 掌握新聞營銷及軟文營銷的基本概念、特點和分類
- 制定新聞營銷及軟文營銷步驟
- 運用新聞及軟文促進企業公共關係

備註