

## 零售業 《 能力標準說明 》 能力單元

### 「專門產品知識」職能範疇

名稱	進行店舖衣物及鞋類的陳列
編號	105743L2
應用範圍	此能力單元適用於零售業負責陳列及銷售衣物及鞋類的員工。這能力的應用必須根據上級的指示，將機構經營的衣物及鞋類產品，以悅目、吸引及突出的方式在店舖內陳列，以達到增加銷售的目的。
級別	2
學分	3 ( 僅供參考 )
能力	<p>表現要求</p> <ol style="list-style-type: none"><li>陳列衣物及鞋類的知識<ul style="list-style-type: none"><li>瞭解機構所經營的衣物及鞋類細節，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>衣物及鞋類產品的分類，如：男裝、女裝、童裝等</li><li>不同衣物及鞋類產品的分類，如：便裝、運動裝、晚裝等</li><li>產品定價及價格變動指引（如季節性、潮流）等</li></ul></li><li>瞭解能將衣物及鞋類完好地陳列上架的要素，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>機構經營衣物及鞋類的清單及揀選上架陳列的準則</li><li>店舖陳列位置、可用面積及配套設備等</li><li>相關衣物及鞋類的賣點及與當前推銷主題的關係</li><li>衣物及鞋類存貨的流轉及補充情況</li></ul></li><li>認識服裝配搭基本知識，例如：時尚潮流、色彩協調</li><li>掌握陳列及推銷衣物及鞋類的技巧，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>配搭技巧，如：衣物與鞋類、飾物配搭：形狀及色彩配搭</li><li>陳列道具使用技巧，如：模特兒、貨架</li><li>對不同顧客群組的吸引力，如：追求時尚、對價格敏感的消費者等</li><li>促銷商品手法</li></ul></li><li>瞭解職業安全健康的條例及指引，例如：個人及工作場所安全守則，使用梯具及工具，體力處理操作等</li></ul></li><li>進行店舖衣物及鞋類的陳列<ul style="list-style-type: none"><li>準備需要陳列上架的衣物及鞋類產品及所需設備，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>按上級指示齊集衣物及鞋類產品，並因應主題及當前推銷主題揀選最悅目吸引的樣本</li><li>齊集陳列衣物及鞋類所需的工具及設備等</li><li>確定個別衣物及鞋類的陳列需要</li></ul></li><li>運用商品陳列技巧，將衣物及鞋類陳列上架以作推銷，並刺激購買意慾，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>將衣物及鞋類產品妥當地放在指定的陳列架、位置</li><li>確保衣物及鞋類的狀態適合作陳列之用</li><li>確保所陳列的衣物及鞋類可以安全使用，如物料、設計等</li><li>確保整體商品陳列能在多樣化及吸引力等方面達致平衡</li><li>按時補充及更替所陳列的衣物及鞋類</li><li>定時或按需要整理陳列衣物及鞋類，確保整齊、美觀</li><li>定期檢查陳列道具及設備，確保符合安全要求</li></ul></li><li>妥善展示衣物及鞋類的價格、尺碼及其他必需資料，包括：<ul style="list-style-type: none"><li>確保衣物及鞋類價格牌及尺碼正確地放於當眼位置</li><li>在更改陳列的衣物及鞋類產品或價格時，確保一併更換相關名牌 / 陳列牌</li><li>確保所顯示的資料均屬正確無誤</li></ul></li><li>在適當時間，向顧客推介所陳列的衣物及鞋類產品，並禮貌地回答他們的查詢</li></ul></li><li>展示專業能力<ul style="list-style-type: none"><li>以專業態度進行店舖陳列，確保能突顯商品的特點，以吸引顧客購買</li></ul></li></ol>

## 零售業 《 能力標準說明 》 能力單元

### 「專門產品知識」職能範疇

評核指引	此能力單元的綜合成效要求為： 能夠根據上級指示，運用商品陳列技巧，將機構經營的衣物及鞋類產品，因應主題及當前推銷主題，以悅目、吸引及突出的方式在店舖內陳列；及 能夠透過妥善地陳列衣物及鞋類，以刺激顧客購買意慾，達到增加銷售的目的。
備註	