## 珠寶業能力標準說明 能力單元

1. 名稱	建立珠寶首飾品牌策略
2. 編號	JLZZMK701A
3. 應用範圍	於珠寶業營運管理相關的工作地點,能整合市場學及品牌策略的專門知識,運用品牌管理決策,有效地建立品牌及進行推廣。
4. 級別	7
5. 學分	9
6. 能力	表現要求
	<ul> <li>6.1 瞭解消費買家及 ◆ 掌握品牌知識</li> <li>◆ 瞭解消費者取向,包括:</li> <li>• 潮流文化對消費者行爲的影響</li> <li>• 消費模式變化及其因由</li> <li>◆ 瞭解品牌的價值及內涵</li> <li>◆ 深入瞭解國際珠寶品牌歷史</li> </ul>
	<ul> <li>◆ 與海外珠寶首飾品牌代理溝通,包括:</li></ul>

	◆ 掌握品牌及相關產品知識產權的法規,
	包括:
	• 瞭解知識產權對品牌的重要性
	• 瞭解有關品牌的法律保障
	◆ 品牌策略管理
	• 確定品牌建立是企業發展的長遠目
	標
	• 掌握品牌本身的核心價値(core
	value)
	• 貫徹執行保持品牌形象及產品質素
	• 監管執行過程中的切合度
	• 修正執行過程中的決策問題
7. 評核指引	此能力單元的綜合成效要求爲:
	(i) 能夠整合市場學及品牌策略的專門知識,有效地制定建立珠
	寶首飾品牌(原創珠寶首飾品牌或引進外國品牌)具體方案;及
	(ii) 能夠掌握品牌管理及市場推廣策略,提高品牌自身的形象及價值。
8. 備註	此能力單元適用於機構內的高層市場推廣人員及決策當局。